

2020年度の 地域密着型金融の取組み状況

目次

- 1. 中小企業の経営支援に関する取組方針……………1
- 2. 中小企業の経営支援に関する態勢整備の状況……………1
- 3. 中小企業の経営支援に関する取組状況……………2
- 4. 地域の活性化に関する取組状況……………7



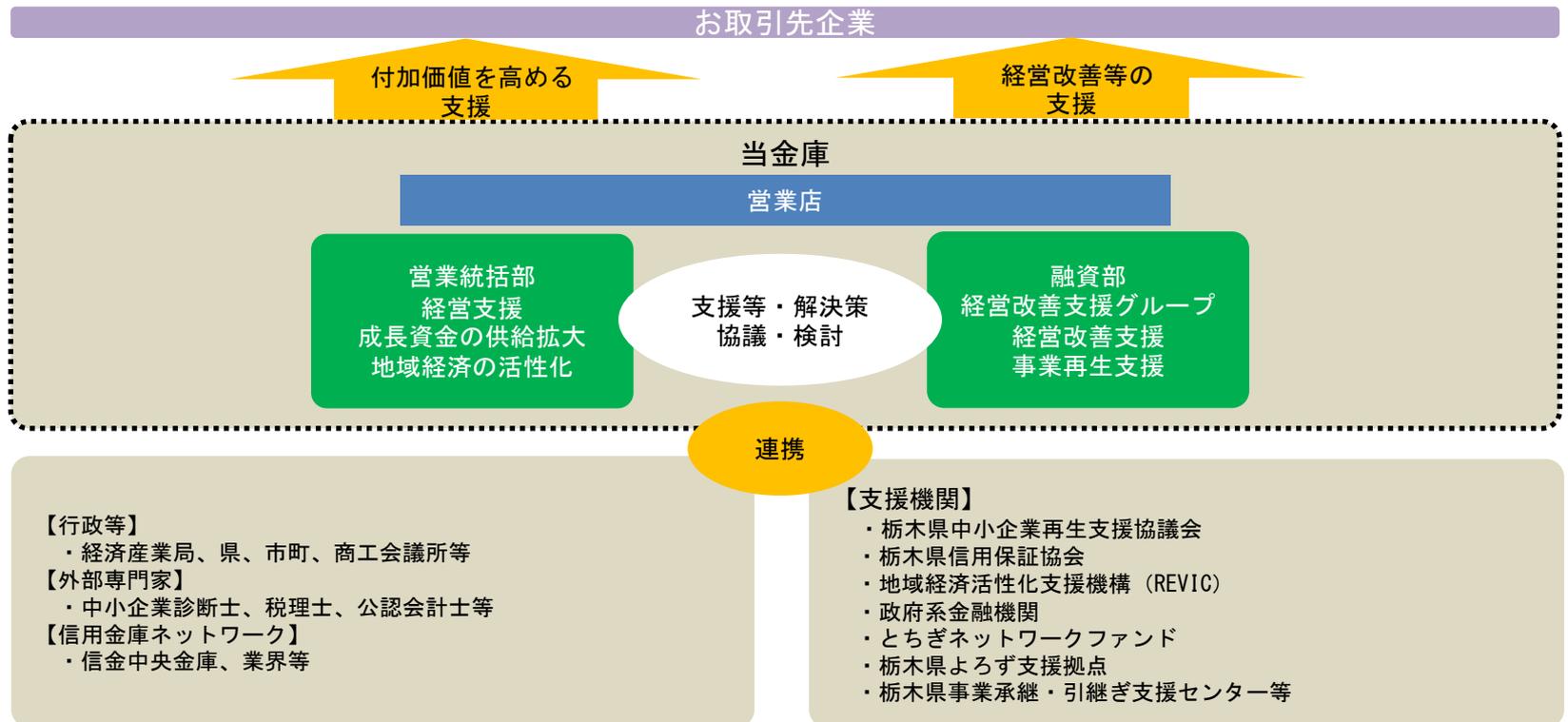
大田原信用金庫

1. 中小企業の経営支援に関する取組方針

信用金庫の社会的使命は、地域に根ざした協同組織金融機関として地域社会の発展に寄与していくことにあります。

日常的・継続的な「お客さまとのより良い信頼関係」の強化を図りながら、より一層、お客さまの事業拡大や経営改善等へコンサルティング機能を発揮し、「地元経済の活性化と地域社会の持続的発展」に向けて「地域密着型金融」を積極的に推進してまいります。

2. 中小企業の経営支援に関する態勢整備の状況(態勢組織図)



3. 中小企業の経営支援に関する取組状況

■ ライフステージ別の与信先数及び融資額(令和3年3月期) * 1

(単位: 先、億円)

	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
先数	91	85	537	119	47
融資残高	23	47	184	33	23

* 1 財務データがある先が対象

創業期: 創業、第二創業から5年まで

成長期: 売上高平均で直近2期が過去5期の120%超

安定期: " 120%~80%

低迷期: " 80%未満

再生期: 貸付条件の変更または延滞がある期間

創業・新規事業開拓への支援

■ 創業支援融資、ファンドの活用等を通じた創業支援

2020年度の創業支援の件数は、29件241百万円となりました。

創業支援の内容ではプロパー融資が3件、信用保証協会付きの融資が26件となりました。

そのうち、当金庫が創業計画の策定支援を行った先は13先です。

なお、第二創業の取扱いはありませんでした。

成長段階における支援

■ 販路拡大支援

2020年度の販路開拓支援先数は、当金庫営業エリア内での販路開拓は28先、当金庫営業エリア外との販路開拓は15先となりました。

2020年度の主な取組みは、以下のとおりです。

実施月	内容	参加企業数
11月	ものづくり企業展示・商談会2020の共催（於：マロニエプラザ）	7先
通年	信金中央金庫等のネットワークを活用した支援	15先

■ ビジネスマッチングによるネットワークの活用

① リンカーズ(株)との業務提携

リンカーズ(株)と業務を提携し、優れた技術を持つものづくり企業に対する販路開拓支援ツールとして、ものづくり系マッチングサービス「Linkers」の活用によるものづくり企業の成長・育成を支援する取組みを行い、お取引先14先に登録いただいております。

② (株)セブン-イレブン・ジャパンとの業務提携

お取引先の遊休地や建物等、不動産有効活用の支援を目的に、(株)セブン-イレブン・ジャパンとの間で「ビジネスマッチング基本契約書」を締結しております。

③ 北関東総合警備保障(株)との業務提携

お取引先の建物や設備を安全、安心に継続して管理、使用いただけるよう、2021年3月に北関東総合警備保障(株)との間で「ビジネスマッチング業務に関する契約書」を締結しました。

■「経営者保証に関するガイドライン」への取組み

当金庫では、「経営者保証に関するガイドライン」及び「事業承継時に焦点を当てた『経営者保証に関するガイドライン』の特則」の趣旨や内容を十分に踏まえ、お客さまからお借入れや保証債務整理の相談を受けた際に真摯に対応するための態勢を整備しています。また、経営者保証の必要性については、お客さまとの丁寧な対話により、法人と経営者の関係性や財務状況等を把握し、同ガイドライン等の記載内容を踏まえて十分に検討するなど、適切な対応に努めています。

なお、2020年度に当金庫において新規に無保証で融資をした件数は818件、新規融資に占める経営者保証に依存しない融資の割合は41.4%です。

経営改善・事業再生・業種転換等が必要な企業への支援

■経営改善支援先への積極的な取組み

当金庫融資部内の専門部署(経営改善支援グループ)と営業店により、2020年度は567先のお取引先に対して経営改善支援に取り組みました。2020年度は新たに2先について経営改善計画書を作成し、経営改善に取り組んでいます。

■支援機関と連携による経営相談・経営改善支援

各支援機関と連携し、経営相談や経営改善支援等に積極的に取り組んでおります。

連携した支援機関	連携取引先数
栃木県中小企業再生支援協議会	2先
栃木県信用保証協会(経営サポート会議)	0先
栃木県よろず支援拠点	2先
栃木県事業承継・引継ぎ支援センター	7先

■事業承継支援

7先のお客さまに対し当金庫が事業承継の相談・支援を行いました。

お取引先企業の円滑な事業承継を支援するため、しんきんキャピタル(株)及び(株)日本M&Aセンターと業務提携を行い、コンサルティング提携会社の紹介を行っています。

メイン取引先への支援

当金庫がメインバンクとして取引を行っている法人お取引先は433先、メイン先への融資残高は180億円です。そのうち、経営指標が改善したお取引先は190先で、経営指標の改善先に対する融資残高は89億円です。なお、当金庫取引先のうちメイン先の占める割合は43.9%です。

	令和3年3月期	
		うち経営指標改善先
メイン取引先数	433先	190先
メイン取引先に対する融資額	180億円	89億円

※経営指標改善先とは、前期対比で、売上・営業利益率・従業員数のうち、いずれかが改善した先

目利き能力、コンサルティング機能の強化

中小企業等の経営支援や資金ニーズに適切に対応するため、事業性評価に基づく融資推進に向けた取組みとして、事業価値や将来性を見極める「目利き力」を強化するよう人材の育成にも積極的に取組んでいます。

中小企業診断士および社会保険労務士の資格を有する職員により、営業店と連携をとりながらお客さまへのコンサルティング機能の強化に努めています。

4. 地域の活性化に関する取組状況

成長分野の育成

地域金融機関として、お客さまの本業支援や経営改善支援など地域密着型金融の推進により金融仲介機能の発揮に努めた結果、2020年度の新規融資における事業性貸出は2,176件、23,890百万円となりました。そのうち、成長分野向け融資実績は62件665百万円となりました。

地域の活性化ならびに地域社会の一員としての取組み

大田原市の活性化を目的とした「(株)大田原まちづくりカンパニー」や「(株)大田原ツーリズム」へ出資し、地域活性化プロジェクトに取り組んでいます。

地域の将来を担う子どもたちのための支援

2008年より、当金庫営業エリアの4市町の図書館に「だいしん文庫」として継続して寄付を行っています。13回目となる2020年度は、4市町へあわせて1,200千円の寄付を行いました。



だいしん文庫贈呈